

## Gezielt kalkulieren – Im Wettbewerb gewinnen.

Eine wettbewerbsorientierte und fundierte Kalkulation und Preisgestaltung ist für ein Unternehmen die Basis einer funktionierenden Auftragsbeschaffung und letztlich entscheidend für die Rentabilität Ihres Unternehmens.

**Was ist der richtige Preis für unsere Produkte und Dienstleistungen? Können wir kostendeckende Preise im Wettbewerb durchsetzen?**

Kalkulationen sind oft zu statisch und beruhen auf einem „Bauchgefühl“ aus Erfahrungen, Branchenkenntnissen und Kundenwünschen. Letztlich müssen sämtliche Kosten gedeckt und darüber hinaus ein Gewinn erzielt werden. Aber was haben Sie von kostendeckenden Preisen, wenn keine Marktorientierung berücksichtigt wird, und so die Aufträge ausbleiben, weil der Wettbewerb günstiger ist?

Stellen Sie Ihre Kalkulation auf den Prüfstand – bewerten Sie Ihre aktuellen Grundannahmen am Maßstab der Realität. Zusammen mit Ihnen erarbeiten wir zeitgemäße und ehrliche Kalkulationsgrundlagen, die Ihre wirklichen Kosten abbilden. Gemeinsam entwickeln wir damit moderne Instrumente der Kalkulation im Kampf um Aufträge, zur Sicherung Ihrer Umsätze – heute und für die Zukunft.

Sorgen Sie mit dieser Kalkulation für Transparenz bei Ihren Chancen und Risiken im Wettbewerb.

**!! Step 1**

Analyse der bisherigen Kalkulationsgrundlage unter Einbeziehung Ihrer Kontakte zum Wettbewerb und Ihrer bisherigen Strategien

**!! Step 2**

Konkurrenzanalyse

**!! Step 3**

Erarbeitung einer wettbewerbsorientierten und fundierten Kalkulation