

## Erfolgreiches Bankengespräch

Ob Neugründung, Investitionsvorhaben oder die Sicherstellung des täglichen operativen Geschäftes, ohne Bankkredit geht häufig nichts. Nahezu jeder Unternehmer ist daher auf die Zusammenarbeit mit Banken angewiesen.

**Fit für das Bankgespräch –  
Auf Augenhöhe mit dem Banker**

Dies ist nicht ganz so einfach. Erfolg im Bankgespräch haben Sie nur, wenn Sie Ihre Ideen klar und verständlich ausdrücken. Eine effektive Kapitalbeschaffung erfordert eine gezielte Vorgehensweise. Geschäftsidee, Marketing- und Vertriebskonzept sowie Finanzplan – diese Aspekte müssen Sie überzeugend auf den Punkt bringen.

Setzen Sie auf unsere langjährige Erfahrung und umfassendes Know-how in den Bereichen der Finanzierung und Planung. Mit einer gezielten Vorbereitung und fachkundigen Durchführung der Gespräche überzeugen wir gemeinsam mit Ihnen Ihre Bank oder Ihren Finanzierungspartner.

**!! Step1** Anhand von wirtschaftlichen Kennzahlen verdeutlichen wir nicht nur die Chancen Ihres Unternehmens. Wir optimieren damit auch die Darstellung der Wirtschaftlichkeit Ihres unternehmerischen Erfolges.

**!! Step2** Zusammen mit Ihnen erarbeiten wir Ihre finanzwirtschaftlichen Strategien und Planungen – sowohl unterjährig wie auch für die kommenden Jahre. Mit diesem Rüstzeug erhalten Sie eine optimale finanzwirtschaftliche Dokumentation Ihres Unternehmens.

**!! Step3** Jetzt recherchieren und akquirieren wir für Sie öffentliche Förderinstrumente und Finanzierungsmodelle. Unsere wertvollen Erfahrungen mit Landesbürgschaften und Bürgschaften der BB-NRW helfen sicher, Ihre Ziele zu erreichen.

**!! Step4** Im Gespräch mit der Bank unterstützen wir Sie als Begleiter und Berater. Verlassen Sie sich hier ruhig auf unsere erprobte Verhandlungskompetenz und unsere detaillierten Kenntnisse der Finanzwelt.